

Berufliche / Universitäre

Abschlüsse & Ausbildungen:

- ▶ Diplom Betriebswirt (BA), 1980

Aus- und Weiterbildungen:

- ▶ Gruppendynamische Ausbildung – Daimler Benz AG (Stuttgart)
- ▶ NLP-Practitioner – Synapse (Stuttgart)
- ▶ Zahlreiche Weiterbildungen zu den Themen: TA, TZI, Schulz von Thun, Psychodrama, Gruppendynamik, systemisches Coaching, Organisationsentwicklung, erlebnisorientiertes Training, Körpersprache und Verkaufstraining

Berufliche Erfahrungen:

- ▶ 4,5 Jahre als Ausbildungsleiter bei Daimler-Benz Stuttgart
- ▶ 4,5 Jahre als Leiter Aus- und Weiterbildung im Einzelhandelskonzern E. Breuninger, Mitglied im oberen Führungskreis und verantwortlich für das Verkaufstraining von ca. 5000 Verkäufern, Führung von 10 Mitarbeitern und ca. 400 Auszubildenden
- ▶ Seit 1989 selbständiger Trainer und Berater

- ▶ 2 Jahre nebenberuflicher Dozent an der Universität Stuttgart, Fakultät Betriebswirtschaft
Thema: Gruppendynamik
- ▶ Seit 2004 im andyamo-Team
- ▶ seit 2007 Inhaber und Geschäftsführer der Sellympia GmbH - Leistungstuning für den Spitzenvertrieb

Trainingskompetenzen:

- ▶ Renditesteigerung im Vertrieb
- ▶ Verkaufstraining „Sellympia®“
- ▶ Management-Training im Vertrieb
- ▶ Coaching von Verkäufern und Vertriebs Managern
- ▶ Verkäufer-Testing und - Auswahl
- ▶ Strategie- und Organisationsberatung im Vertrieb

Handlungskompetenzen

- ▶ Konflikt-) Moderation (Meetings, Workshops, Vorstandssitzungen etc.)
- ▶ Prozessbegleitung bei Organisationsveränderungen im Vertrieb
Konzeptentwicklung
- ▶ Projektmanagement wie z.B. erfolgreicher Messeauftritt

Trainingsprachen

- ▶ Deutsch

